



PROBLEM
SOLVING
INSURANCE BROKER

COMPANY PROFILE





INDICE

- **Chi siamo**
- **Cosa facciamo**
- **Come lo facciamo**
- **Qualche numero**



A person wearing a helmet and a backpack is shown in profile, pulling a large, orange parachute. The person is standing on a vast, flat, sandy desert landscape under a clear blue sky. The parachute is fully deployed and is the central focus of the image. The text "CHI SIAMO" is overlaid in the center of the image.

CHI SIAMO



CHI SIAMO

Problem Solving Broker si propone sul mercato assicurativo nazionale ed internazionale come una **MGU (Managing General Underwriter)** dedicata alla gestione dell'intero programma di attività nel ramo di esercizio n.ro 15 (credito e cauzioni) di alcune Compagnie di Assicurazione nazionali internazionali specializzate nel settore.

Il modello di business interno, fatto di attuazione di processi, di analisi di risk management, di sottoscrizione e di distribuzione dei prodotti assicurativi, si conclude con la gestione amministrativa e l'attività di aggiustamento dei sinistri, consentendo alla PSB la completa gestione dal primo all'ultimo passo del percorso di lavoro per nome e per conto di Compagnie di Assicurazione.

Nata nel 2014, **PSB è oggi indiscusso leader nel settore cauzioni in Italia**, supportando la Media Impresa del nostro Paese nella collocazione e sottoscrizione di capacità assicurative necessarie in diversi settori merceologici, aiutando la Clientela ad avere rapporti fluidi con la Pubblica Amministrazione.

A hand is shown placing a wooden block on top of a stack of other wooden blocks. The blocks are arranged in a 3x2x2 grid. A white wireframe grid is overlaid on the blocks, connecting the corners of the blocks. The background is dark and out of focus.

COSA FACCIAMO

COSA FACCIAMO

Affianchiamo l'Impresa nella ricerca di capacità di credito di firma e di capitali da garantire nel settore cauzioni così da consentire più facilmente e velocemente il **reperimento delle coperture assicurative necessarie alla conclusione di contratti con l'Amministrazione Pubblica.**

In ogni settore dell'economia troviamo il modo di affiancare la Media Impresa nelle varie **performance contrattuali** che quotidianamente devono essere adempiute per produrre reddito e valore attraverso contratti (di appalto e non solo) con una vasta gamma di Uffici Pubblici.

A seguito di accordi di gestione e sottoscrizione delle attività di alcune Compagnie di Assicurazione nostre partner, siamo in grado dialogare con l'Impresa aiutandola ad ottenere tutte le garanzie necessarie ad intraprendere rapporti con le Aziende Pubbliche, con le Amministrazioni dello stato, con Enti Territoriali e ogni volta che il Governo e le norme che regolano i rapporti tra Privati e la Pubblica Amministrazione richiedano **polizze fideiussorie.**

A group of soccer players in a huddle on a grass field. The players are wearing dark jerseys with green and orange accents, and green socks with orange stripes. A soccer ball is on the ground in the foreground. The text "COME LO FACCIAMO" is overlaid in the center.

COME LO FACCIAMO



COME LO FACCIAMO

Essere una **MGU** significa essere per le Compagnie di Assicurazione una vera e propria “**unit**”, dove l’Impresa può instaurare rapporti giuridici esattamente identici a quelli che avrebbe con una Compagnia di Assicurazione, ma che nel contempo sia in grado di seguire meglio il percorso di sottoscrizione e di gestione dei contratti assicurativi richiesti dalla Clientela.

Attraverso i nostri uffici presenti in Italia e all’estero, **serviamo migliaia di Imprese** che quotidianamente si rivolgono a noi con richieste di copertura di ogni tipo e dimensione.

Ogni parte delle attività è affidata ad un team di professionisti dedicato che sarà in grado di risolvere, migliorare o ottimizzare le parti del processo che consentiranno di formulare **prodotti assicurativi specialistici e “ad hoc” per la Clientela.**

Conclusa la fase di sottoscrizione, i contratti vengono controllati e monitorati nel tempo per garantire un servizio di risk management accurato utile ad una **migliore gestione del rischio**, generando maggiore redditività dell’Impresa nostra Cliente.



QUALCHE NUMERO



30.000

CLIENTI ASSICURATI



100.000

POLIZZE EMESSE



300

BROKER E AGENTI SERVITI



10

COMPAGNIE PARTNER



50 ML

PREMI SOTTOSCRITTI



1.000

PUBBLICHE AMMINISTRAZIONI
BENEFICIARIE



5

SEDI NAZIONALI E
INTERNAZIONALI



30

ACCOUNT PER
LA CLIENTELA



THANK YOU

